

Bakotech: Endpoint Protector w modelu MSP w portfolio Ceesoft

Kraków, dnia 19 lipca 2017 r. – Bakotech informuje, że firma Ceesoft działająca jako część międzynarodowej grupy dystrybucyjnej Bakotech, wprowadziła do oferty kolejne rozwiązanie w modelu MSP (Managed Service Provider) – Endpoint Protector, który należy do produktów typu DLP (Data Loss Prevention).

Ceesoft jest częścią międzynarodowej grupy dystrybucyjnej Bakotech, działając jako specjalizowany dystrybutor usług bezpieczeństwa IT w modelu MSP w Centralnej i Wschodniej Europie, oferuje światowej klasy rozwiązanie antywirusowe, antyspamowe oraz bramy sieciowe, zarówno dla firm, w modelu SaaS jak i dla użytkowników domowych. Współpracując z najbardziej innowacyjnymi dostawcami, firma zajmuje się dystrybucją usług w kanale partnerskim oferując szeroki wachlarz implementacji w tym zakup rozwiązań bez konieczności inwestycji w sprzęt i oprogramowanie, wraz z kompleksowymi usługami doradztwa technicznego, konsultacji handlowych oraz wsparcia posprzedażowego. Firma oferuje najlepszą ochronę urządzeń naszych partnerów i klientów w czasie rzeczywistym, niezależnie od czasu, miejsca i platformy sprzętowej.

Do tej pory w ofercie Ceesoft znajdowały się trzy rodzaje rozwiązań: Webroot MSP, SpamTitan MSP oraz WebTitan Cloud. Obecnie portfolio zostało poszerzone o rozwiązanie Endpoint Protector w modelu MSP, którego producentem jest CoSoSys, działający w obszarze rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa. Firma posiada dystrybutorów i resellerów w ponad 90 krajach. Rozwiązania CoSoSys zostały docenione przez największe firmy na świecie i skutecznie chronią dane na ponad 30 milionach urządzeń. Misją firmy jest ochrona organizacji przed kradzieżą, wyciekiem i utratą danych. Jest to szczególnie ważne w kontekście ochrony danych połączonej z zagadnieniami RODO.

Endpoint Protector 5 w modelu MSP jest dostępny w postaci **2 modułów**:

- **Device Control (Kontrola Urządzenia)** - pozwala na kontrolę portów (USB, port szeregowy, czytnik kart pamięci itp.) oraz urządzeń do nich podłączanych takich jak pendrive, telefony komórkowe, aparaty i kamery oraz wiele więcej
- **Content-Aware DLP (Analiza Zawartości Treści)** - zapewnia kontrolę nad wrażliwymi danymi i ich potencjalnym wyciekiem lub kradzieżą poprzez przeglądarki internetowe, klienta poczty email, komunikatory, serwisy społecznościowe i inne

Korzyści dla Partnera z nawiązania współpracy w modelu MSP:

- Brak kosztów aktywacji
- Brak kosztów utrzymania systemu
- Łatwość zarządzania z poziomu konsoli global zarządzającej – poprzez Partnera, Ceesoftware lub Klienta
- Brak dodatkowych opłat administracyjnych – związanych z zakupem urządzenia
- Zarządzanie / konfiguracja / raportowanie – za pomocą konsoli online
- Pay as you use – Partner ponosi opłaty jedynie za licencje, jakie Klient aktywuje w danym miesiącu; brak opłat za nieużywane licencje
- Minimalna wartość zamówienia wstępnego: Endpoint Protector – 1 licencja
- Dowolność rozliczania pomiędzy Partnerem a Klientem – możliwość rozliczeń miesięcznych, kwartalnych lub rocznych
- Zagregowany wolumen – im więcej aktywnych licencji, tym niższa cena za licencje dla Partnera
- Płatność po rozliczeniu
- Brak minimalnego okresu użytkowania
- Benefit finansowy – agregacja cen
- Planowanie OPEX (budżet operacyjny), w przeciwieństwie do tradycyjnego modelu CAPEX (budżet inwestycyjny)

[Jeśli chcesz przetestować rozwiązanie Endpoint Protector, zajrzyj na naszą stronę.](#)



Więcej informacji:

BAKOTECH Sp. z o.o.
Agnieszka Trenda
PR&Marketing Manager, tel. 660 910 074
e-mail: agnieszka.trenda@bakotech.com
www.bakotech.pl

O BAKOTECH

Bakotech Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie, jest częścią międzynarodowej grupy dystrybucyjnej Bakotech®. Jako specjalizowany dystrybutor rozwiązań IT w zakresie bezpieczeństwa, sieci i infrastruktury IT, spółka koncentruje się na dostarczaniu najwyższej jakości produktów i usług w centralnej i wschodniej Europie, w szczególności w: Polsce, Bułgarii, Rumunii, Słowacji, Chorwacji i na Węgrzech, a także w krajach nadbałtyckich. Firma zajmuje się sprzedażą w kanale partnerskim, poprzez rozbudowaną sieć partnerów. Bakotech posiada w swoim portfolio innowacyjne produkty, które odniosły sukces międzynarodowy, a dzięki dystrybutorowi wchodzi nie tylko na rynek polski, ale również krajów Europy Środkowo-Wschodniej.