**Bakotech: Endpoint Protector w modelu MSP w portfolio Ceesoft**

**Kraków, dnia 19 lipca 2017 r. – Bakotech informuje, że firma Ceesoft działająca jako część międzynarodowej grupy dystrybucyjnej Bakotech, wprowadziła do oferty kolejne rozwiązanie w modelu MSP (Managed Service Provider) – Endpoint Protector, który należy do produktów typu DLP (Data Loss Prevention).**

Ceesoft jest częścią międzynarodowej grupy dystrybucyjnej Bakotech, działając jako specjalizowany dystrybutor usług bezpieczeństwa IT w modelu MSP w Centralnej i Wschodniej Europie, oferuje światowej klasy rozwiązania antywirusowe, antyspamowe oraz bramy sieciowe, zarówno dla firm, w modelu SaaS jak i dla użytkowników domowych. Współpracując z najbardziej innowacyjnymi dostawcami, firma zajmuje się dystrybucją usług w kanale partnerskim oferując szeroki wachlarz implementacji w tym zakup rozwiązań bez konieczności inwestycji w sprzęt i oprogramowanie, wraz z kompleksowymi usługami doradztwa technicznego, konsultacji handlowych oraz wsparcia posprzedażowego. Firma oferuje najlepszą ochronę urządzeń naszych partnerów i klientów w czasie rzeczywistym, niezależnie od czasu, miejsca i platformy sprzętowej.

Do tej pory w ofercie Ceesoft znajdowały się trzy rodzaje rozwiązań: Webroot MSP, SpamTitan MSP oraz WebTitan Cloud. Obecnie portfolio zostało poszerzone o rozwiązanie Endpoint Protector w modelu MSP, którego producentem jest CoSoSys, działający w obszarze rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa. Firma posiada dystrybutorów i resellerów w ponad 90 krajach. Rozwiązania CoSoSys zostały docenione przez największe firmy na świecie i skutecznie chronią dane na ponad 30 milionach urządzeń. Misją firmy jest ochrona organizacji przed kradzieżą, wyciekiem i utratą danych. Jest to szczególnie ważne w kontekście ochrony danych połączonej z zagadnieniami RODO.

Endpoint Protector 5 w modelu MSP jest dostępny w postaci **2 modułów**:

l **Device Control (Kontrola Urządzenia)** - pozwala na kontrolę portów (USB, port szeregowy, czytnik kart pamięci itp.) oraz urządzeń do nich podłączanych takich jak pendrive, telefony komórkowe, aparaty i kamery oraz wiele więcej

l **Content-Aware DLP (Analiza Zawartości Treści)** - zapewnia kontrolę nad wrażliwymi danymi i ich potencjalnym wyciekiem lub kradzieżą poprzez przeglądarki internetowe, klienta poczty email, komunikatory, serwisy społecznościowe i inne

**Korzyści dla Partnera** z nawiązania współpracy w modelu MSP:

l Brak kosztów aktywacji

l Brak kosztów utrzymania systemu

l Łatwość zarządzania z poziomu konsoli global zarządzającej – poprzez Partnera, Ceesoft lub Klienta

l Brak dodatkowych opłat administracyjnych – związanych z zakupem urządzenia

l Zarządzanie / konfiguracja / raportowanie – za pomocą konsoli online

l Pay as you use – Partner ponosi opłaty jedynie za licencje, jakie Klient aktywuje w danym miesiącu; brak opłat za nieużywane licencje

l Minimalna wartość zamówienia wstępnego: Endpoint Protector – 1 licencja

l Dowolność rozliczania pomiędzy Partnerem a Klientem – możliwość rozliczeń miesięcznych, kwartalnych lub rocznych

l Zagregowany wolumen – im więcej aktywnych licencji, tym niższa cena za licencje dla Partnera

l Płatność po rozliczeniu

l Brak minimalnego okresu użytkowania

l Benefit finansowy – agregacja cen

l Planowanie OPEX (budżet operacyjny), w przeciwieństwie do tradycyjnego modelu CAPEX (budżet inwestycyjny)

[Jeśli chcesz przetestować rozwiązanie Endpoint Protector, zajrzyj na nasza stronę.](https://ceesoft.pl/pl/endpointprotector)

**Więcej informacji:**

BAKOTECH Sp. z o.o.

Agnieszka Trenda

PR&Marketing Manager, tel. 660 910 074

e-mail: agnieszka.trenda@bakotech.com

[www.bakotech.pl](http://www.bakotech.pl)

**O BAKOTECH**

Bakotech Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie, jest częścią międzynarodowej grupy dystrybucyjnej Bakotech®. Jako specjalizowany dystrybutor rozwiązań IT w zakresie bezpieczeństwa, sieci i infrastruktury IT, spółka koncentruje się na dostarczaniu najwyższej jakości produktów i usług w centralnej i wschodniej Europie, w szczególności w: Polsce, Bułgarii, Rumunii, Słowacji, Chorwacji i na Węgrzech, a także w krajach nadbałtyckich. Firma zajmuje się sprzedażą w kanale partnerskim, poprzez rozbudowaną sieć partnerów. Bakotech posiada w swoim portfolio innowacyjne produkty, które odniosły sukces międzynarodowy, a dzięki dystrybutorowi wchodzą nie tylko na rynek polski, ale również krajów Europy Środkowo-Wschodniej.